



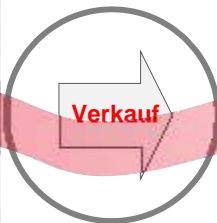
eClearing
Finanzielle Abwicklung

&

Sales**F**orce
Activ Call Verkaufsunterstützung

Kurzbeschreibung für Unternehmer

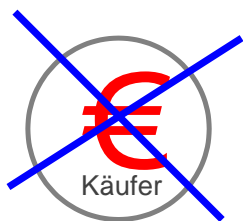
Gewöhnen Sie sich an den Erfolg.



Ihr Umsatz 10%+

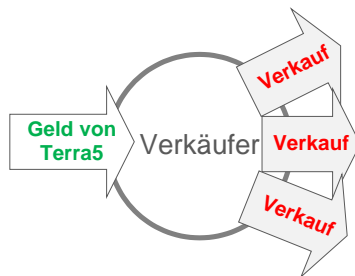
Ihre Zusatzgeschäfte

Wir verkaufen telefonisch für Ihr Unternehmen. Dabei machen wir Ihren Kunden (Neukunden) ein unvergleichlich interessantes Angebot. Nämlich, im Auftragsfalle an Ihr Unternehmen nicht mit Geld sondern mit den Waren oder Leistungen, und somit als Zusatzgeschäft, bezahlen zu können.



Nach der Preisgestaltung und Geschäftsabwicklung, auf die wir keinerlei Einfluss nehmen, bezahlen wir den Rechnungsbetrag sofort an Ihr Unternehmen. Damit ist das Geschäft für Sie abgeschlossen und bezahlt. Schnell einfach und sicher. Natürlich haben Sie dabei mit den Waren oder Leistungen Ihres Kunden nie etwas zu tun.

Wie bezahlt nun Ihr Kunde?



Wir verkaufen nun für Ihren Kunden, gleich, wie wir es für Ihr Unternehmen gemacht haben. Mit dem attraktiven Angebot für seine Neukunden, nämlich auch nicht mit Geld bezahlen zu müssen. Den Vorteil, den Sie Ihren Kunden geboten haben, gibt Ihr Kunde an seine Kunden weiter.

Durch seine Warenlieferung oder Leistungserbringung, und nicht mit Geld, gleicht Ihr Kunde seine Verbindlichkeit gegenüber Terra5 aus. Er bezahlt mit seinen Zusatzgeschäften.

Und das kostet nicht mehr?

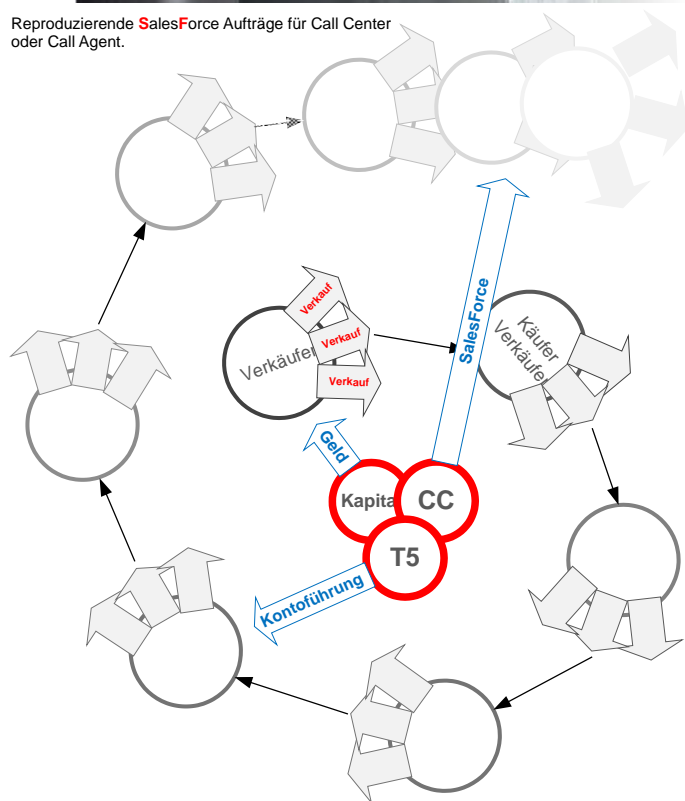
Diese Zusatzgeschäfte sind für jedes Unternehmen leistbar, und das Angebot ist zweigeteilt.

A) Für jeden Transfer am Verrechnungskonto werden 2% bis 4% als Provision abgebucht. Auf den Saldo werden monatlich 0,92% verrechnet.

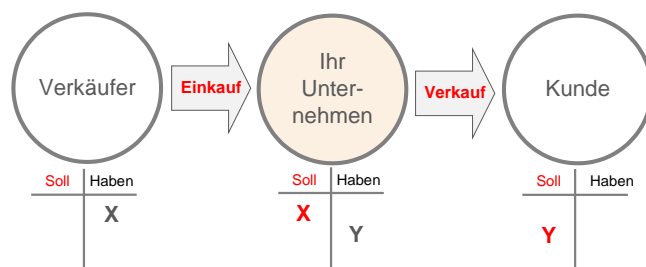
B) SalesForce Kampagnen, als aktive telefonische Verkaufunterstützung bei 100 Kontakten, ab €780.

Selbstverständlich nehmen wir die Beträge nicht in Geld, sondern diese können über das Verrechnungskonto mit Zusatzgeschäften bezahlt werden.

Reproduzierende SalesForce Aufträge für Call Center oder Call Agent.



Wie geht das so einfach?



Terra5 Verrechnungskonten

Der Erfolg mit eClearing liegt

- a) in der Zusatzfunktion des Terra5 Verrechnungskontos bei der finanziellen Geschäftsabwicklung.
- b) bei der Einsetzung von SalesForce, der aktiven telefonischen Verkaufunterstützung und Kundenzuführung durch unsere Spezialisten.
- c) im leistbaren und klar kalkulierbaren Vertriebsaufwand für jedes Unternehmen.
- d) in der spezialisierten und konzentrierten Geschäftsabwicklung.

- 1) Neukundenzuführung und Geschäftsvorbereitung (Call Center)
- 2) Preisgestaltung und Geschäftsabwicklung (Ihr Unternehmen)
- 3) Finanzielle Abwicklung (Terra5)