



# Call Center

Kompetenz und Erfahrung

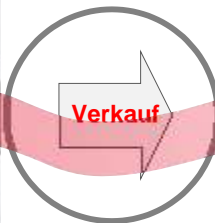
&

# eClearing

Zahlungsabwicklung

1. Teil allgemeine Informationen

Gewöhnen Sie sich an den Erfolg.



## Was macht Terra5?

Was Terra5 macht, ist eine neue und spezialisierte Verkaufsmöglichkeit. Wir verkaufen für Unternehmen aus allen Branchen im B2B Bereich. Das sind in erster Linie Unternehmen mit freien Kapazitäten. Dabei sind schmerzhafteste Preiskämpfe oder Mehrleistungen für den Verkäufer bedeutungslos, es wird eine win-win Situation für Verkäufer und Käufer geschaffen.

Die Zielsetzung ist ganz klar definiert: "Ihr Umsatz ..... **10%+**". Verringerung der freien Kapazitäten über unvergleichbar attraktive Angebote an Neukunden.

## Wie wird das gemacht?

Telefonisch, als kürzester Weg zu Neukunden. Wir bieten den potenziellen Neukunden nicht nur Waren und Leistungen an, sondern, und das ist die Innovation dabei, auch einen neuen Weg für die finanzielle Abwicklung des angebotenen Geschäftes. Der Neukunde als Käufer bezahlt nicht mit Geld, sondern später mit seiner Ware / Leistung. Also mit seinen freien Kapazitäten und als reines Zusatzgeschäft. Die Besonderheit dabei, der Verkäufer bekommt sein Geld sofort von Terra5 auf sein Bankkonto überwiesen und hat mit den Waren / Leistungen des Käufers nie etwas zu tun.

Der Verkäufer als Auftraggeber beauftragt entweder ein Call Center, einen selbständigen Terra5 Call Agent oder Terra5, eine Verkaufskampagne für seine Ware / Leistung zu starten. Dabei werden vorab die üblichen Fragen was? wann? wie viel und an wen? geklärt.

## Warum macht das Terra5?

Es gibt sie, die freien Kapazitäten in vielen Unternehmen und die Tatsache, dass jedes Unternehmen verkaufen will. Jedoch die Märkte werden oftmals eng und die Neukundengewinnung immer kostspieliger. Durch die Entwicklung von eClearing und Salesforce werden neue innovative und für jedes Unternehmen leistbare, klar kalkulierbare und zielgerichtete Verkaufsaktivitäten besprochen.

Eine Tatsache ist unbestritten. Von selbst verringern sich weder die freien Kapazitäten in Unternehmen noch melden sich Auftraggeber von alleine. Aus diesem Grund konzentriert sich Terra5 sowohl auf die Neukundengewinnung für den Auftraggeber durch den Salesforce Auftrag und gleichzeitig, das ist neu und die Innovation dabei, auch um dessen Neukunden.

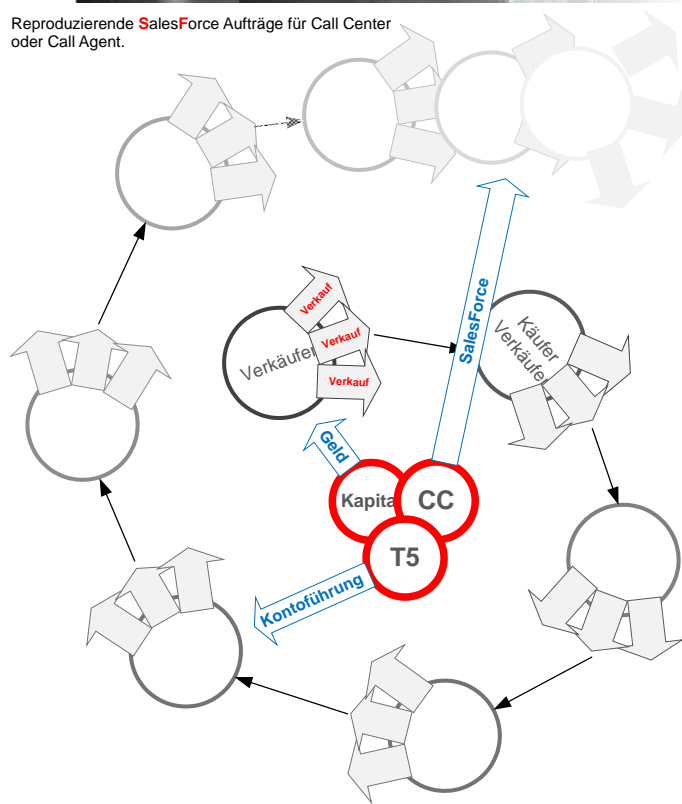
## Was ist eClearing, Salesforce und was ist ein Terra5 Verrechnungskonto?

Als **eClearing** wird die Evidenzhaltung von Waren und Leistungen, Sicherheiten, Geld und Verrechnungskonten in der Wirtschaft bezeichnet.

**SalesForce** ist eine vom Verkäufer an das Call Center beauftragte Verkaufskampagne, bei welcher nicht nur die Waren / Leistungen sondern auch eine unvergleichbare finanzielle Abwicklung angeboten werden. Details: [www.terra5.info/SalesForce.asp](http://www.terra5.info/SalesForce.asp)

Ein Terra5 **Verrechnungskonto** gleicht einem online Girokonto einer Bank mit dem Unterschied, dass kein Geld über diese Konten fließt. Es werden Verkaufswerte (Rechnungsbeträge) des Verkäufers dem Konto gut gebucht, Einkäufe belasten das Konto. Kontoauszüge, Buchungslisten udgl. für die Buchhaltung können jederzeit online eingesehen und ausgedruckt werden.

Reproduzierende **SalesForce** Aufträge für Call Center oder Call Agent.



## Wer ist alles an eClearing beteiligt?

**CC**, also Call Center, selbständige Call Agents oder Terra5 Trader, welche wie gewohnt Waren / Leistungen für Auftraggeber telefonisch verkaufen, jedoch zusätzlich  
 a) die finanzielle Abwicklung im Auftragsfalle und  
 b) **SalesForce**, also die eigene Call Center Leistung für Verkaufsaktivitäten, anbieten.

**Kapital**, Banken oder Investoren, die uneingeschränkt durch Bankgarantien besichertes Geld an die Verrechnungskonto Inhaber zuführen.

**Terra5 (T5)** als Systementwickler, Clearingstelle für Geld und Verrechnungskonten, Einkaufsservice, Vertriebskoordination.

## Wieviel kostet das?

Das Call Center (oder Trade Agent) bietet die Leistung für eine Salesforce Kampagne selbst Unternehmen mit freien Kapazitäten an. Dabei gibt es lediglich eine Preis-Untergrenze. Terra5 nimmt weder in die Preisgestaltung noch Geschäftsabwicklung bei Verrechnungskonto-Inhabern oder Call Center Einfluss. Detail siehe Preise: [www.terra5.info/Preis.asp](http://www.terra5.info/Preis.asp)

## Warum reproduzierende CC Aufträge?

Mit jedem beauftragten Kontakt bietet systembedingt ein Call Center seine Leistung als Salesforce Kampagne im Gespräch an. Somit liegt es an der Leistungskapazität und Expansionsmöglichkeit eines Call Centers wie viele Aufträge, und auch zu welchem Preis, angenommen werden können.

**Terra5 Associates Ltd.**; Ing. Benno Mautner  
 Tel.: +43 660 550 0 550 +43 316 677 335 Skype: terra5  
[www.terra.net](http://www.terra.net); office@terra5.net